



DEUTSCHLAND TEST: Badausstatter 2017

Wettbewerbsanalyse mit Detail-Auswertungen für 27 Badausstatter



Eine Untersuchung in Kooperation mit



Studienflyer mit Bestellformular

© 2017 Service Value GmbH www.Service Value.de



Studiensteckbrief

Studienkonzept	DEUTSCHLAND TEST und ServiceValue GmbH		
Erhebungsmethode	Online-Befragung		
Erhebungszeitraum	März / April 2017		
Stichprobe	1.553 Befragte, die in den letzten 36 Monaten Kunde bei einem Badausstatter waren		
Auswertung	 Umfassende Darstellung der Gesamtergebnisse Detailergebnisse für 27 Badausstatter Andreas Paulsen badambiente HELLWEG BAUHAUS HORNBACH Bergmann & Franz INTACT-Bad Konrad Kleiner Boddenberg OBI DEBA Badsysteme Peter Jensen elements ReilSSER Eugen König Reuter Friedrich Lange Richter+Frenzel Globus Baumarkt SANITÄR-HEINZE hagebaumarkt toom Baumarkt Hasenkamp UFER WIEDEMANN 		
Gesamtumfang	296 Seiten Chart-Berichtsband (PDF)		



Studiendesign

Gesamtaussagen	 Gesamtzufriedenheit Kundenorientierung Ruf und Image
Kundenbindung	 Emotionale Bindung Loyalität Wiederkauf Weiterempfehlung
Sortiment	 Auswahl an Produkten Auswahl an Zusatzprodukten Qualität der Produkte Präsentation der Produkte Inspiration für eigene Badplanung
Kundenberatung	 Freundlichkeit der Mitarbeiter Zeit der Mitarbeiter für Badezimmerplanung Kompetenz der Mitarbeiter Auskunftsfähigkeit der Mitarbeiter Eigeninitiative der Mitarbeiter Passgenauigkeit der Planung zu Wünschen / Vorstellungen Integration von Eigenleistungen
Kundenservice	 Wartezeiten auf einen Mitarbeiter in der Ausstellung Aufmaßservice vor Ort Entsorgung des alten Badezimmers Einhaltung versprochener Leistungszusagen Zuverlässigkeit der Liefertermine Unkompliziertheit bei Änderungen in der Badplanung Kulanz bei Beschwerden



Studiendesign

Montageservice	 Vollständigkeit der Lieferung Freundlichkeit der Monteure Fachkompetenz der Monteure Sauberkeit und Ordentlichkeit des Arbeitsbereichs Fehlerfreier Einbau des Badezimmers Flexible Reaktion auf Änderungswünsche
Preis-Leistungs-Verhältnis	 Preis-Leistungs-Verhältnis Preis-Leistung der Produkte Kostentransparenz Finanzierungsmöglichkeiten



DEUTSCHLAND TEST: Ranking der Badausstatter (I)

	GESAMTURTEIL	
sehr gut	Reuter	
sehr gut	Richter+Frenzel	
sehr gut		
sehr gut		
sehr gut	badambiente	
sehr gut	ut elements	
sehr gut	Peter Jensen	
gut	HORNBACH	
gut	Andreas Paulsen	
gut	DEBA Badsysteme	
gut	Globus Baumarkt	
gut	ОВІ	
gut	Boddenberg	
gut	gut Eugen König	
INTACT-Bad		
toom Baumarkt		
	WIEDEMANN	
	hagebaumarkt	
	BAUHAUS	
	Bergmann & Franz	
Birk		
HELLWEG		
Heinrich Schmidt		
Konrad Kleiner		
	UFER	
	Hasenkamp	
Friedrich Lange		

Sortiment			
sehr gut	Richter+Frenzel		
sehr gut	Reuter		
sehr gut	REISSER		
sehr gut	Peter Jensen		
sehr gut	badambiente		
	elements		
sehr gut	SANITÄR-HEINZE		
gut	HORNBACH		
gut	DEBA Badsysteme		
gut	Andreas Paulsen		
gut	Birk		
gut	S .		
INTACT-Bad			
	Eugen König		
	Hasenkamp		
	OBI		
	Globus Baumarkt		
	BAUHAUS		
	WIEDEMANN		
	Boddenberg		
	hagebaumarkt		
	HELLWEG		
	UFER		
	toom Baumarkt		
	Konrad Kleiner		
	Friedrich Lange		
	Heinrich Schmidt		

Kundenberatung		
sehr gut	Reuter	
sehr gut	Richter+Frenzel	
sehr gut		
sehr gut	elements	
sehr gut	Peter Jensen	
gut	badambiente	
gut	REISSER	
gut	HORNBACH	
gut	Eugen König	
gut	Andreas Paulsen	
gut	Boddenberg	
gut INTACT-Bad		
	DEBA Badsysteme	
	Konrad Kleiner	
	Globus Baumarkt	
	hagebaumarkt	
	toom Baumarkt	
	Birk	
	OBI	
	WIEDEMANN	
	BAUHAUS	
	Bergmann & Franz	
	Heinrich Schmidt	
	UFER	
Friedrich Lange		
	HELLWEG	
	Hasenkamp	

Das Gesamtergebnis berechnet sich als ungewichteter Mittelwert aller Teildimensionen. Diese ergeben sich als ungewichteter Mittelwert aus den jeweiligen Bewertungskriterien. Die Auszeichnung "gut" erhalten alle Unternehmen, die über dem Mittelwert liegen. Unternehmen, die wiederum über dem Durchschnitt der mit "gut" bewerteten Unternehmen liegen, erhalten ein "sehr gut".



DEUTSCHLAND TEST: Ranking der Badausstatter (II)

Kundenservice		
sehr gut	Richter+Frenzel	
sehr gut	: SANITÄR-HEINZE	
sehr gut	Reuter	
sehr gut	REISSER	
sehr gut	badambiente	
gut	elements	
gut	Andreas Paulsen	
gut	Peter Jensen	
gut	DEBA Badsysteme	
gut Boddenberg		
gut Eugen König		
	Heinrich Schmidt	
	Globus Baumarkt	
	WIEDEMANN	
	Bergmann & Franz	
	INTACT-Bad	
	HORNBACH	
	Hasenkamp	
	OBI	
	Konrad Kleiner	
	toom Baumarkt	
	Birk	
	Friedrich Lange	
	hagebaumarkt	
	BAUHAUS	
	UFER	
	HELLWEG	

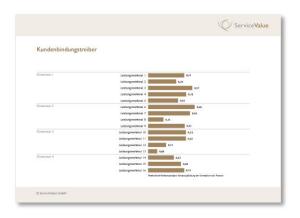
Montage		
sehr gut	Richter+Frenzel	
sehr gut	Reuter	
sehr gut	SANITÄR-HEINZE	
sehr gut	elements	
sehr gut	HORNBACH	
gut	badambiente	
gut	OBI	
gut	Globus Baumarkt	
gut	Boddenberg	
gut	REISSER	
gut	toom Baumarkt	
gut	Andreas Paulsen	
gut	gut DEBA Badsysteme	
WIEDEMANN		
HELLWEG		
	hagebaumarkt	
	BAUHAUS	
	Peter Jensen	
	INTACT-Bad	
Eugen König		
UFER		
Heinrich Schmidt		
Bergmann & Franz		
	Birk	
	Konrad Kleiner	
	Friedrich Lange	
Hasenkamp		

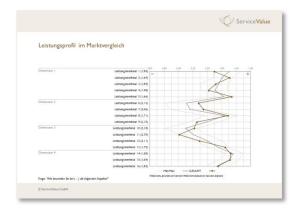
Preis-Leistungs-Verhältnis			
sehr gut	SANITÄR-HEINZE		
sehr gut	Globus Baumarkt		
sehr gut	HORNBACH		
sehr gut	Reuter		
sehr gut	Peter Jensen		
sehr gut	OBI		
sehr gut	badambiente		
gut	DEBA Badsysteme		
gut	REISSER		
gut	elements		
gut	Richter+Frenzel		
gut	gut toom Baumarkt		
gut Eugen König			
gut INTACT-Bad			
	Andreas Paulsen		
	hagebaumarkt		
	HELLWEG		
	BAUHAUS		
	Boddenberg		
	Heinrich Schmidt		
	WIEDEMANN		
	UFER		
	Birk		
	Konrad Kleiner		
Bergmann & Franz			
Hasenkamp			
	Friedrich Lange		

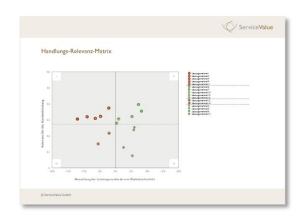
Das Gesamtergebnis berechnet sich als ungewichteter Mittelwert aller Teildimensionen. Diese ergeben sich als ungewichteter Mittelwert aus den jeweiligen Bewertungskriterien. Die Auszeichnung "gut" erhalten alle Unternehmen, die über dem Mittelwert liegen. Unternehmen, die wiederum über dem Durchschnitt der mit "gut" bewerteten Unternehmen liegen, erhalten ein "sehr gut".

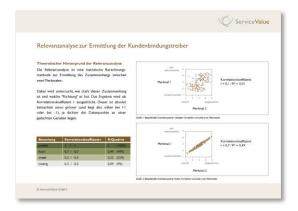


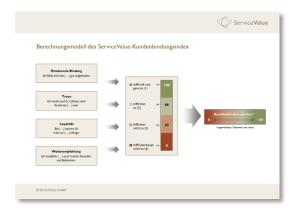
Informationen werden anschaulich aufbereitet ...

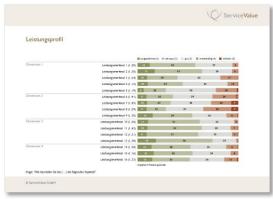










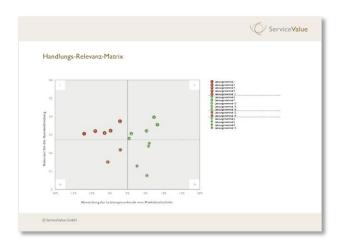


Anonymisierte Musterfolien

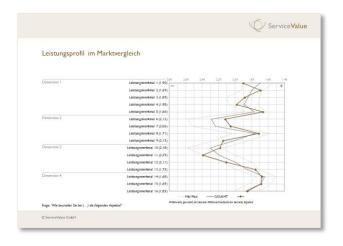
... und liefern Antworten auf Ihre Fragen. Im Folgenden finden Sie einige Beispiele.



Ihre Fragen – unsere Antworten (I)



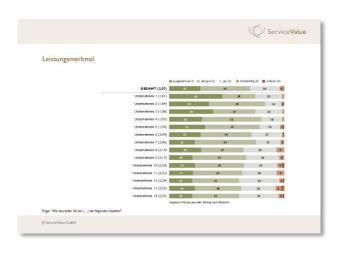
- Welche Stärken und Schwächen weisen die einzelnen Anbieter auf?
- Auf welche Handlungsfelder sollten die einzelnen Anbieter hohe Aufmerksamkeit in der Optimierung richten?
- ⇒ Klare Handlungsorientierung durch Handlungs-Relevanz-Matrix <u>für jeden Anbieter</u>



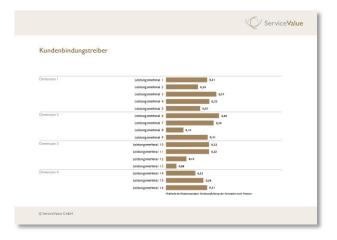
- Bei welchen Service- und Leistungsattributen ist ein Anbieter besser / schlechter als der Gesamtmarkt?
- ⇒ Leistungsprofil im Marktvergleich <u>für jeden Anbieter</u>



Ihre Fragen – unsere Antworten (II)



- Welcher Wettbewerber schneidet bei welchem Leistungsmerkmal besser oder schlechter ab?
- ⇒ Darstellung aller Leistungsmerkmale mit Ranking der Anbieter



- Welche Leistungen haben die höchste Bedeutung für die Kundenbindung?
- Relevanzanalytische Berechnung und Darstellung für jeden Anbieter



Studienbestellung per E-Mail an Bestellung@ServiceValue.de oder per FAX an +49 (0)221.67 78 67 – 19

Bes	Bestellung				
	Benchmarkstudie "DEUTSCHLAND TEST: Badausstatter 2017" (Einzelexemplar, 296 Seiten, PDF) zum Preis von 3.500 € netto				
	Ergebnispräsentation vor Ort inkl. Überlassung der Präsentations-Datei (PPT) zum Preis von 2.900,-€ netto, zzgl. anfallender Reisekosten				
	Vorteilsangebot Benchmarkstudie "DEUTSCHLAND TEST: Badausstatter 2017" (Einzelexemplar, 296 Seiten, PDF) und Ergebnispräsentation vor Ort zum Preis von 5.400,- € netto, zzgl. anfallender Reisekosten				
Kon	Kontaktdaten (Versand- sowie Rechnungsadresse)				
Untern	ehmen	Name, Vorname	Abteilung / Position		
E-Mail (wichtig für den Versand der Dateien)	Telefon	Telefax		
Adresse (Str. / PLZ / Ort)					
Rechnu	ngsanschrift (wenn abweichend von Adresse)		Ihre Auftragsnummer, Kostenstelle (zur Rechnungs-Ergänzung)		
Ort, Da	itum	Unterschrift	Stempel		



Impressum / Kontakt

Herausgeber

ServiceValue GmbH

Dürener Str. 341 50935 Köln

Tel +49.(0)221.67 78 67 - 0 Fax +49.(0)221.67 78 67 - 99 www.ServiceValue.de Info@ServiceValue.de

Disclaimer: Die ServiceValue GmbH macht darauf aufmerksam, dass die Ergebnisse der Studie mit höchster Sorgfalt auf der Basis von Kundenäußerungen ermittelt wurden. Dennoch sind die Ergebnisse keine unumstößliche Tatsache oder sollten als alleinige Empfehlung verstanden werden, einzelne Geschäftsaktivitäten zu initiieren oder aufzugeben.

Diese Studie ist einschließlich aller Bestandteile urheberrechtlich geschützt. Eine Weitergabe an Dritte, z.B. eine Tochtergesellschaft, oder mit dem Studienbezieher in wirtschaftlicher Beziehung stehende Dritte, ist nicht gestattet. Verwertungen, die nicht ausdrücklich gemäß den Bestimmungen des Urheberrechts zugelassen sind, bedürfen der vorherigen schriftlichen Zustimmung der Herausgeber. Insbesondere gilt dies für Bearbeitungen, Vervielfältigungen, Übersetzungen, die elektronische Speicherung und Verarbeitung sowie die Verwendung im Rahmen von Unternehmensanalysen und -bewertungen (Ratings/Zertifizierungen) oder Beratungsleistungen durch Dritte, die nicht der ServiceValue GmbH oder mit ihr verbundenen Unternehmen angehören.

Titelbild: © dobrinya / alexandre zveiger- Fotolia.com



"Our business is value development by service excellence."

ServiceValue GmbH

Dürener Straße 34 I 50935 Köln www.ServiceValue.de